

İngilizce	Türkçe	İngilizce	Türkçe
27		28	
A sale	İndirim	Actual expenditure	Fiili harcama
Amount	Miktar	Advertising spend	Tanıtım harcaması
Be on sale	Satışta olmak	Break-even point	Başa baş noktası
Cost	Maliyet	Budget	Bütçe
Cost of goods sold (COGS)	Satılan mal maliyet (SMM)	Cash cows	Nakit sağmalı, Nakit inekleri
Costing	Maliyetleme	Compare	Karşılaştırma
Demand	Talep	Consumer	Tüketici
Describe	İfade etmek, Tanımlamak	Economies of scale	Ölçek ekonomisi
Direct costs	Doğrudan maliyet	Enormous	Devasa
Direct production costs	Direkt üretim maliyeti	Expenditure	Harcama
Expense	Masraf	Experience Curve	Deneyim Eğrisi
Figures	Rakamlar, İstatistikler	Learning Curve	Öğrenme Eğrisi
Fixed costs	Sabit maliyet	Loss	Kayıp, Zarar
Forecast	Tahmin	Loss leader	Zarar lideri
Gross margin	Brüt Kâr Marjı	Loss-making	Zarar getirici
I'm relying on you!	Size güveniyorum	Make a Profit	Kâr yapmak
Indirect costs	Dolaylı maliyet	Money-spinners	Çok kârlı ürünler
Make a sale	Satış yapmak	Obtain	Elde etmek
Margin	Kâr Marjı	Over budget	Bütçe açığı
Mark-up	Net Kâr Marjı	Overspent	Fazla harcama
Net Margin	Net Kâr Marjı	Product	Ürün
Overhead costs	Dolaylı maliyet	Profitability	Kârlılık
Overheads	Dolaylı maliyet	Profitable	Kârlı
Profit Margin	Net Kâr Marjı	Profit-making	Kâr getirici
Revenue	Gelir	Quantity	Miktar
Sale	Satış	Reach	Ulaşmak
Sales	Satış Departmanı	Spend	Harcamak
Sales figure	Satış rakamı	Spread	Dağıtmak
Sales forecast	Satış tahmini	Steep	Dik
Sales growth	Satışlardaki büyüme	Supplier	Tedarikçi
Sales meeting	Satış toplantısı	Under budget	Düşük bütçe, Bütçe fazlası
Sales team	Satış takımı	Underspent	Düşük harcama
Selling price	Satış fiyatı	Unprofitability	Kârsızlık, Zarar
Target	Hedef	Waste	İsraf etmek
The Sales	İndirimler		
Total costs	Toplam maliyet		
Turnover	Getiri		
Unit sales	Satış rakamı (birim)		
Variable costs	Değişken maliyet		
Volume	Miktar, Birim		

İngilizce	Türkçe	İngilizce	Türkçe
	29		32
Accounts payable	Borçlar	Bond	Tahvil
Accounts receivable	Alacaklar	Borrower	Ödünç alan
Bad debts	Şüpheli alacaklar	Borrowing	Ödünç alma
Bill	Fatura	Capital	Sermaye
Billing	Faturalamak	Collateral	Maddi teminat
Cash flow	Nakit akışı	Contribute	Sermaye katkısında bulunmak
Credit policy	Kredi politikası	Debenture	Teminatsız tahvil
Creditor	Alacaklı	Debt	Borç
Debtor	Borçlu	Dividend	Kâr payı
Discount	İndirim	Equity	Sermaye
Dispatch	Göndermek	Highly geared	Yüksek kaldıraç oranı
Expect	Ümit etmek	Highly leveraged	Yüksek kaldıraç oranı
Inland revenue service	Gelir İdaresi	Hold share	Hisse bulundurmak
Invoice	Fatura	Indebtedness	Borçluluk
Invoicing	Faturalamak	Institution	Kurum, kuruluş
Key accounts	Kilit müşteri	Interest	Faiz
Order	Sipariş vermek	Invest	Yatırım yapmak
Owe	Borçlu olmak	Lender	Ödünç veren
Particular	Belirli	Leverage	Kaldıraç
Payables	Borçlar	Loan capital	Tahvil karşılığı sağlanan sermaye
Payment	Ödeme	Overleveraged	Aşırı borçlu
Payment terms	Ödeme koşulları	Principal	Anapara
Place an order	Sipariş vermek	Proportion	Oran, pay
Quantity	Miktar	Put up money	Para koymak
Receivables	Alacaklar	Raise capital	Sermaye tedarik etmek
Reduction	Azalma, İndirgeme	Relevant	İlgili
Settle	Ödemek	Security	Teminat
Shipped	Gönderilmiş	Share capital	Paylara bölünmüş sermaye
Shipping	Nakliyat	Shareholder	Hissedar
Trade credit	Ticari Kredi	Venture capitalist	Risk sermayedarı
Upfront	Ön ödeme		
Write off	Gider kaydetmek		
	30		
A charge	Bedel		
Amortization	Amortisman		
Asset	Varlık		
Balance Sheet	Bilanço		
Bankrupt	İflas etmek		
Book value	Defter değeri		
Brand	Marka		
Current assets	Dönen varlıklar		
Current liabilities	Kısa vadeli yabancı kaynaklar		
Depreciation	Aşınma payı, Amortisman		
Equipment	Ekipman		
Financial year	Finansal yıl		
Fixed assets	Duran varlıklar		
Going concern	Başarılı kuruluş		
Goodwill	Şerefiye		
Intangible assets	Maddi olmayan varlıklar		
Land	Arazi	Supplier	Tedarikçi
Liabilities	Borçlar	Tax authorities	Vergi makamları
Loan	Kredi	Up-to-date	Güncel
Long-term liabilities	Uzun vadeli yabancı kaynaklar	Wear out	Yıpranmak
Profit-making	Kârlı	Write down	Kaydetmek
Reputation	İtibar	Write off	Hesap kapatmak